

Carrosseriegewerbe Branchenreport 2025

Branchenreport - Autocarrosserie/-spenglerei

Autocarrosserie/-spenglerei - Bilanz (Jahr: 2023)

Kategorien	Umsatz unter 200 T		Umsatz 200 T bis 500 T		Umsatz 500 T bis 1 Mio		Umsatz 1 Mio bis 3 Mio		Umsatz 3 Mio bis 5 Mio		Umsatz über 5 Mio		Mittelwert - alle Umsatzgruppen		Benchmark - alle Umsatzgruppen	
	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%
Kategorie																
Flüssige Mittel und kurzfr. gehaltene Aktiven mit Börsenkurs	112	13.7%	120	17.8%	149	33.1%	549	40.9%	351	9.7%	1'598	21.7%	455	25.4%		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	11	1.3%	16	2.4%	57	12.7%	126	9.4%	357	9.9%	828	11.2%	169	9.5%		
Übrige kurzfristige Forderungen	1	0.1%	3	0.5%	4	0.9%	27	2.0%	15	0.4%	203	2.7%	33	1.8%		
Vorräte / Nicht fakturierte Dienstleistungen	13	1.6%	15	2.2%	70	15.5%	77	5.7%	716	19.8%	1'488	20.2%	242	13.6%		
Aktive Rechnungsabgrenzungen	5	0.7%	7	1.0%	14	3.2%	25	1.9%	20	0.5%	128	1.7%	28	1.6%		
Umlaufvermögen	142	17.3%	162	23.9%	295	65.5%	804	59.9%	1'460	40.4%	4'244	57.6%	927	51.9%		
Finanzanlagen	1	0.1%	1	0.1%	1	0.2%	22	1.7%	132	3.7%	296	4.0%	48	2.7%		
Beteiligungen	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	1	0.0%	45	0.6%	4	0.2%		
Mobile Sachanlagen	7	0.9%	16	2.4%	38	8.4%	79	5.9%	259	7.2%	360	4.9%	94	5.3%		
Immobilie Sachanlagen	669	81.7%	498	73.6%	67	14.8%	429	31.9%	1'760	48.7%	2'428	32.9%	702	39.3%		
Immaterielle Werte	0	0.0%	0	0.0%	50	11.2%	8	0.6%	2	0.1%	0	0.0%	11	0.6%		
Anlagevermögen	677	82.7%	515	76.1%	155	34.5%	538	40.1%	2'154	59.6%	3'129	42.4%	860	48.1%		
Aktiven	819	100.0%	677	100.0%	450	100.0%	1'342	100.0%	3'614	100.0%	7'373	100.0%	1'787	100.0%		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-4	0.5%	-13	2.0%	-16	3.6%	-64	4.8%	-472	13.1%	-751	10.2%	-138	7.7%		
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	0	0.0%	0	0.0%	-12	2.6%	-64	4.8%	-155	4.3%	-76	1.0%	-46	2.6%		
Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten	-2	0.2%	-18	2.7%	-16	3.5%	-31	2.3%	-139	3.9%	-227	3.1%	-50	2.8%		
Passive Rechnungsabgrenzungen und kurzfr. Rückstellungen	-7	0.9%	-14	2.0%	-24	5.2%	-75	5.6%	-102	2.8%	-451	6.1%	-88	4.9%		
Fremdkapital kurzfristig	-13	1.6%	-45	6.7%	-67	14.9%	-235	17.5%	-868	24.0%	-1'504	20.4%	-322	18.0%		
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	-12	1.5%	-330	48.7%	-65	14.5%	-296	22.0%	-1'905	52.7%	-2'000	27.1%	-515	28.8%		
Übrige langfristige Verbindlichkeiten	-101	12.4%	-68	10.0%	-10	2.1%	-75	5.6%	-12	0.3%	-4	0.1%	-55	3.1%		
Rückstellungen	0	0.0%	-8	1.2%	-5	1.1%	-9	0.7%	-8	0.2%	-438	5.9%	-49	2.8%		
Fremdkapital langfristig	-114	13.9%	-406	59.9%	-80	17.7%	-380	28.3%	-1'925	53.3%	-2'442	33.1%	-620	34.7%		
Eigenkapital	-691	84.4%	-226	33.4%	-303	67.4%	-727	54.2%	-820	22.7%	-3'426	46.5%	-845	47.3%		
Passiven	-819	100.0%	-677	100.0%	-450	100.0%	-1'342	100.0%	-3'614	100.0%	-7'373	100.0%	-1'787	100.0%		

Autocarrosserie/-spenglerei - Erfolgsrechnung (Jahr: 2023)

Kategorien	Umsatz unter 200 T		Umsatz 200 T bis 500 T		Umsatz 500 T bis 1 Mio		Umsatz 1 Mio bis 3 Mio		Umsatz 3 Mio bis 5 Mio		Umsatz über 5 Mio		Mittelwert - alle Umsatzgruppen		Benchmark - alle Umsatzgruppen	
	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%	TCHF	%
Kategorie																
Betrieblicher Ertrag aus Lieferungen und Leistungen	93	100.0%	327	100.0%	725	100.0%	1'830	100.0%	3'843	100.0%	10'239	100.0%	2'180	100.0%		
Direkter Aufwand	-39	41.9%	-135	41.4%	-240	33.2%	-713	39.0%	-1'438	37.4%	-5'001	48.8%	-940	43.1%		
Bruttoergebnis 1	54	58.1%	192	58.6%	485	66.8%	1'117	61.0%	2'405	62.6%	5'238	51.2%	1'240	56.9%		
Personalaufwand (Sicht Einzelunternehmung)	-3	2.7%	-60	18.3%	-211	29.1%	-565	30.9%	-1'359	35.4%	-3'311	32.3%	-688	31.6%		
Bruttoergebnis 2	51	55.4%	132	40.4%	273	37.7%	552	30.1%	1'046	27.2%	1'927	18.8%	552	25.3%		
Raumaufwand	-16	17.1%	-28	8.5%	-45	6.3%	-68	3.7%	-39	1.0%	-176	1.7%	-61	2.8%		
Unterhalt, Reparaturen, Ersatz (URE); Leasing mob. Sachanlagen	0	0.5%	-2	0.7%	-11	1.6%	-17	0.9%	-105	2.7%	-91	0.9%	-25	1.2%		
Fahrzeug- und Transportaufwand	-5	5.5%	-5	1.6%	-15	2.1%	-27	1.5%	-74	1.9%	-95	0.9%	-29	1.3%		
Sachversicherungen, Abgaben, Gebühren, Bewilligungen	-2	2.0%	-3	0.9%	-6	0.9%	-12	0.6%	-30	0.8%	-32	0.3%	-12	0.5%		
Energie- und Entsorgungsaufwand	-2	1.8%	-4	1.2%	-12	1.7%	-26	1.4%	-60	1.6%	-77	0.7%	-25	1.1%		
Verwaltungs- und Informatikaufwand	-7	7.5%	-9	2.9%	-19	2.6%	-33	1.8%	-72	1.9%	-87	0.9%	-32	1.5%		
Werbeaufwand	-3	3.4%	-6	1.7%	-8	1.1%	-19	1.0%	-40	1.0%	-48	0.5%	-18	0.8%		
Sonstiger betrieblicher Aufwand	0	0.0%	0	0.1%	0	0.0%	-7	0.4%	-29	0.8%	-198	1.9%	-24	1.1%		
Übriger Aufwand	-35	37.8%	-57	17.6%	-118	16.3%	-209	11.4%	-449	11.7%	-804	7.9%	-225	10.3%		
Betriebsergebnis 1 (EBITDA)	16	17.6%	75	22.8%	155	21.4%	343	18.8%	597	15.5%	1'123	11.0%	327	15.0%		
Abschreibungen und Wertberichtigungen auf Positionen des AV	-6	6.2%	-7	2.1%	-20	2.8%	-46	2.5%	-149	3.9%	-112	1.1%	-45	2.0%		
Betriebsergebnis 2 (EBIT)	11	11.5%	68	20.7%	135	18.6%	297	16.2%	448	11.7%	1'011	9.9%	282	12.9%		
Finanzaufwand und Finanzertrag	0	0.3%	-2	0.5%	-1	0.1%	-5	0.3%	-36	0.9%	-9	0.1%	-6	0.3%		
Betriebsergebnis 3 (EBT)	10	11.2%	66	20.2%	134	18.5%	292	16.0%	412	10.7%	1'002	9.8%	276	12.7%		

Autocarrosserie/-spenglerei - Geldflussrechnung (Jahr: 2023)

Kategorien	Umsatz unter 200 T		Umsatz 200 T bis 500 T		Umsatz 500 T bis 1 Mio		Umsatz 1 Mio bis 3 Mio		Umsatz 3 Mio bis 5 Mio		Umsatz über 5 Mio		Mittelwert - alle Umsatzgruppen		Benchmark - alle Umsatzgruppen	
	TCHF		TCHF		TCHF		TCHF		TCHF		TCHF		TCHF		TCHF	
Betriebsergebnis 3 (EBT)	10		66		134		292		412		1'002		276			
Abschreibungen	6		7		20		46		149		112		45			
Veränderung Rückstellungen	0		3		2		-11		0		51		16			
Cashflow (NUV)	16		75		157		327		561		1'164		336			
Veränderung Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	-8		1		-14		-24		-147		81		-53			
Veränderung übrige kurzfristige Forderungen	4		3		1		33		-2		192		15			
Veränderung Vorräte / nicht fakturierte Dienstleistungen	2		8		-19		6		206		611		-2			
Veränderung aktive Rechnungsabgrenzungen	-2		-1		1		3		-2		291		14			
Veränderung Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	0		-2		-3		3		-124		-616		-17			
Veränderung kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	-4		-5		-64		-5		-16		51		-4			
Veränderung übrige kurzfristige Verbindlichkeiten	1		5		-18		14		33		137		23			
Veränderung passive Rechnungsabgrenzungen und kurzfr. Rückstellungen	2		1		3		7		13		-137		16			
Cashflow (Geld)	11		86		44		364		522		1'774		327			
Kauf/Verkauf Finanzanlagen	-1		0		1		-16		14		184		-4			
Kauf/Verkauf Beteiligungen	0		0		0		0		0		-44		-4			
Kauf/Verkauf mobile Sachanlagen	-6		1		3		5		-73		39		-19			
Kauf/Verkauf immobilie Sachanlagen	-572		-97		198		41		-40		-747		-182			
Kauf/Verkauf immaterielle Werte	0		0		-48		40		2		0		4			
Abschreibungen	-6		-7		-20		-46		-149		-112		-45			
Finanzierungsüberschuss (+) / Finanzierungslücke (-)	-573		-16		179		387		274		1'095		77			
Aufnahme/Rückzahlung langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten	1		56		-145		-185		12		788		64			
Aufnahme/Rückzahlung übrige langfristige Verbindlichkeiten	11		4		1		17		-10		4		7			
Veränderung Eigenkapital	627		-60		-91		-154		-327		-2'108		-60			
Zwischentotal Veränderung liquide Mittel	66		-16		-57		65		-51		-222		88			

Käufe/Verkäufe der einzelnen Anlagegüter basieren nur auf den Veränderungen, Abschreibungen werden separat korrigiert.

Autocarrosserie/-spenglerei - Kennzahlen (Jahr: 2023)

Kategorien	Umsatz unter 200 T		Umsatz 200 T bis 500 T		Umsatz 500 T bis 1 Mio		Umsatz 1 Mio bis 3 Mio		Umsatz 3 Mio bis 5 Mio		Umsatz über 5 Mio		Mittelwert - alle Umsatzgruppen		Benchmark - alle Umsatzgruppen	
	Wert	Einheit	Wert	Einheit	Wert	Einheit	Wert	Einheit	Wert	Einheit	Wert	Einheit	Wert	Einheit	Wert	Einheit
Eigenkapital	-691	TCHF	-226	TCHF	-303	TCHF	-727	TCHF	-820	TCHF	-3'426	TCHF	-845	TCHF		
Anlagevermögen	677	TCHF	515	TCHF	155	TCHF	538	TCHF	2'154	TCHF	3'129	TCHF	860	TCHF		
Anlagedeckungsgrad 1	102.1	%	43.9	%	195.1	%	135.1	%	38.1	%	109.5	%	98.3	%		
Fremdkapital langfristig	-114	TCHF	-406	TCHF	-80	TCHF	-380	TCHF	-1'925	TCHF	-2'442	TCHF	-620	TCHF		
Anlagedeckungsgrad 2	118.9	%	122.6	%	246.3	%	205.7	%	127.5	%	187.6	%	170.4	%		
Fremdkapital kurzfristig	-13	TCHF	-45	TCHF	-67	TCHF	-235	TCHF	-868	TCHF	-1'504	TCHF	-322	TCHF		
Flüssige Mittel und kurzfr. gehaltene Aktiven mit Börsenkurs	112	TCHF	120	TCHF	149	TCHF	549	TCHF	351	TCHF	1'598	TCHF	455	TCHF		
Liquiditätsgrad 1	838.8	%	266	%	221.6	%	233.5	%	40.5	%	106.2	%	141.3	%		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	11	TCHF	16	TCHF	57	TCHF	126	TCHF	357	TCHF	828	TCHF	169	TCHF		
Liquiditätsgrad 2	918.9	%	302.1	%	306.7	%	287.2	%	81.6	%	161.3	%	194	%		
Vorräte und nicht fakturierte Dienstleistungen	13	TCHF	15	TCHF	70	TCHF	77	TCHF	716	TCHF	1'488	TCHF	242	TCHF		
Aktive Rechnungsabgrenzungen	5	TCHF	7	TCHF	14	TCHF	25	TCHF	20	TCHF	128	TCHF	28	TCHF		
Liquiditätsgrad 3		%	357.9	%	438	%	342.1	%	168.1	%	282.1	%	288.2	%		
Durchschnittlicher Debitorenbestand	7	TCHF	17	TCHF	51	TCHF	114	TCHF	284	TCHF	868	TCHF	143	TCHF		
Betrieblicher Ertrag aus Lieferungen und Leistungen	93	TCHF	327	TCHF	725	TCHF	1'830	TCHF	3'843	TCHF	10'239	TCHF	2'180	TCHF		
Zahlungsziele Debitoren	27	Tage	19	Tage	25	Tage	23	Tage	27	Tage	31	Tage	24	Tage		
Umlaufvermögen	142	TCHF	162	TCHF	295	TCHF	804	TCHF	1'460	TCHF	4'244	TCHF	927	TCHF		
Fremdkapital kurzfristig	-13	TCHF	-45	TCHF	-67	TCHF	-235	TCHF	-868	TCHF	-1'504	TCHF	-322	TCHF		
Nettoumlaufvermögen	128	TCHF	117	TCHF	227	TCHF	569	TCHF	591	TCHF	2'740	TCHF	605	TCHF		
Vorräte	11	TCHF	14	TCHF	22	TCHF	68	TCHF	696	TCHF	1'479	TCHF	229	TCHF		
Direkter Aufwand	-39	TCHF	-135	TCHF	-240	TCHF	-713	TCHF	-1'438	TCHF	-5'001	TCHF	-940	TCHF		
Lagerumschlag	3.44		9.52		11.13		10.54		2.07		3.38		4.11			
Durchschnittliche Lagerdauer in Tagen	105	Tage	38	Tage	32	Tage	34	Tage	174	Tage	106	Tage	88	Tage		
Umsatz	93	TCHF	327	TCHF	725	TCHF	1'830	TCHF	3'843	TCHF	10'239	TCHF	2'180	TCHF		
Cashflow (NUV)	16	TCHF	75	TCHF	157	TCHF	327	TCHF	561	TCHF	1'164	TCHF	336	TCHF		
Cashflow (NUV, % vom Umsatz)	17.4	%	23.1	%	21.6	%	17.9	%	14.6	%	11.4	%	15.4	%		
Cashflow (Geld)	11	TCHF	86	TCHF	44	TCHF	364	TCHF	522	TCHF	1'774	TCHF	327	TCHF		
Cashflow (Geld, % vom Umsatz)	11.8	%	26.2	%	6.1	%	19.9	%	13.6	%	17.3	%	15	%		
Fremdkapital	-127	TCHF	-451	TCHF	-147	TCHF	-615	TCHF	-2'793	TCHF	-3'947	TCHF	-942	TCHF		
Flüssige Mittel und kurzfr. gehaltene Aktiven mit Börsenkurs	112	TCHF	120	TCHF	149	TCHF	549	TCHF	351	TCHF	1'598	TCHF	455	TCHF		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	11	TCHF	16	TCHF	57	TCHF	126	TCHF	357	TCHF	828	TCHF	169	TCHF		
Übrige kurzfristige Forderungen	1	TCHF	3	TCHF	4	TCHF	27	TCHF	15	TCHF	203	TCHF	33	TCHF		
Effektivverschuldung	-4	TCHF	-311	TCHF	63	TCHF	87	TCHF	-2'069	TCHF	-1'318	TCHF	-285	TCHF		
Verschuldungsfaktor	0.38		3.62		-1.43		-0.24		3.97		0.74		0.87			
Betrieblicher Ertrag aus Lieferungen und Leistungen	93	TCHF	327	TCHF	725	TCHF	1'830	TCHF	3'843	TCHF	10'239	TCHF	2'180	TCHF		
Durchschnittliches Gesamtvermögen	495	TCHF	643	TCHF	541	TCHF	1'353	TCHF	3'617	TCHF	7'788	TCHF	1'627	TCHF		
Kapitalumschlag	0.19		0.51		1.34		1.35		1.06		1.31		1.34			
Anlagevermögen	677	TCHF	515	TCHF	155	TCHF	538	TCHF	2'154	TCHF	3'129	TCHF	860	TCHF		
Abschreibungen und Wertberichtigungen auf Positionen des AV	-6	TCHF	-7	TCHF	-20	TCHF	-46	TCHF	-149	TCHF	-112	TCHF	-45	TCHF		
Abschreibungsquote	-0.8	%	-1.3	%	-12.8	%	-8.6	%	-6.9	%	-3.6	%	-5.2	%		
Anzahl der Beschäftigten entlohnt (ohne Unternehmer)	0.08		0.33		2.02		6.85		14.82		38.97		7.96			
Arbeitspensum des Unternehmers	0.94		0.96		1		0.93		1		1		0.96			
Umsatz pro Mitarbeiter (inkl. Unternehmerpensum)	91	TCHF	253	TCHF	240	TCHF	235	TCHF	243	TCHF	256	TCHF	244	TCHF		
Personalaufwand pro Mitarbeiter (ohne Unternehmerpensum)	-33	TCHF	-179	TCHF	-105	TCHF	-82	TCHF	-92	TCHF	-85	TCHF	-86	TCHF		

Autocarrosserie/-spenglerei - Firmenstruktur (Jahr: 2023)

Kategorien	Umsatz unter 200 T		Umsatz 200 T bis 500 T		Umsatz 500 T bis 1 Mio		Umsatz 1 Mio bis 3 Mio		Umsatz 3 Mio bis 5 Mio		Umsatz über 5 Mio		Mittelwert - alle Umsatzgruppen		Benchmark - alle Umsatzgruppen	
	Anzahl	%	Anzahl	%	Anzahl	%	Anzahl	%	Anzahl	%	Anzahl	%	Anzahl	%	Anzahl	%
Einzelunternehmung	5	62.5%	4	33.3%	2	18.2%	1	3.6%	0	0.0%	0	0.0%	12	16.9%		
AG / GmbH	3	37.5%	6	50.0%	9	81.8%	27	96.4%	5	100.0%	7	100.0%	57	80.3%		
Kollektiv- / Kommanditgesellschaft	0	0.0%	2	16.7%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	2	2.8%		
Übrige	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%	0	0.0%		
Total	8	100.0%	12	100.0%	11	100.0%	28	100.0%	5	100.0%	7	100.0%	71	100.0%		
Anzahl der Beschäftigten entlohnt (ohne Unternehmer)	0.1	7.4%	0.3	25.8%	2	66.9%	6.8	88.1%	14.8	93.7%	39	97.5%	8	89.3%		
Arbeitspensum des Unternehmers	0.9	92.6%	1	74.2%	1	33.1%	0.9	11.9%	1	6.3%	1	2.5%	1	10.7%		

Aussagekraft der Kennzahlen

Die Gewerbe-Statistik basiert auf Buchhaltungszahlen bzw. auf externen Werten. Betriebswirtschaftliche Bereinigungen (Reserven, Unternehmerlohn usw.) werden von den Mitgliedern der Konferenz bei der Datenaufbereitung erklärtermassen nicht vorgenommen (Beschluss der Konferenz).

Die in der Gewerbe-Statistik erfassten Betriebe wurden – statistisch gesehen – nicht „zufällig“ ausgewählt. Unsere Zahlen sind deshalb nur für diese Betriebe gültig, ohne Anspruch auf Repräsentanz für die entsprechende Branche.

Wichtige Hinweise

- Die **Gliederung der Auswertung** entspricht dem Schweizer Kontenrahmen KMU.
- Um die Vergleichbarkeit unter den verschiedenen Rechtsformen sicher zu stellen, gilt allgemein die **Sicht einer Einzelunternehmung**. Insbesondere wird dabei der Unternehmerlohn dem Ergebnis zugerechnet und beim Personalaufwand entsprechend in Abzug gebracht.
- Die prozentualen Werte in der Bilanz beziehen sich auf die Bilanzsumme. Die prozentualen Werte in der Erfolgsrechnung beziehen sich auf den betrieblichen Ertrag aus Lieferungen und Leistungen.
- Bei den ermittelten Summen oder Kennzahlen kann es aufgrund von Rundungen zu Differenzen kommen.
- *Branchendaten des neusten Jahres werden dynamisch berechnet und laufend mit neu eingereichten Datensätzen aktualisiert.
- Der **Leasingaufwand** ist in „Unterhalt, Reparaturen, Ersatz“ enthalten.
- **Generell**: Der Betriebsertrag versteht sich ohne MWST.
- Unternehmen mit **Abrechnung mit Saldosteuersätzen**: Der Betriebsertrag versteht sich ohne MWST. Das bedeutet, dass die bezahlte bzw. geschuldete MWST vom Bruttoumsatz in Abzug gebracht worden ist. Der Waren- und der Betriebsaufwand verstehen sich inkl. bezahlter MWST (es wurde also keine Abgrenzung vorgenommen).
- **Betriebsgrössenklassen**: Um das Pauschalabrechnungsverfahren bei der Interpretation der Zahlen berücksichtigen zu können, wurden in der Statistik die folgenden Betriebsgrössenklassen geschaffen:
 - bis CHF 199'999
 - CHF 200'000 bis CHF 499'999
 - CHF 500'000 bis CHF 999'999
 - CHF 1'000'000 bis CHF 2'999'999
 - CHF 3'000'000 bis CHF 4'999'999
 - CHF 5'000'000 und mehrDie Klassen bis CHF 4'999'999 Betriebsertrag enthalten also auch Unternehmen, welche pauschal abrechnen. Berücksichtigen Sie diesen Umstand bei der Interpretation der Statistik.
- **Benchmark**: In Branchen mit mehr als 100 Betrieben werden zusätzliche Durchschnittswerte (Benchmarks) der „besseren Hälfte“ dargestellt. Als Kriterium für die Auswahl dient der Cashflow, gemessen am Umsatz.
- **Kennzahlen Bilanz**: Diese berechnen sich ausschliesslich auf den Zahlen der Schlussbilanz.

Vorsicht bei der Interpretation

Die Grundsätze einer sorgfältigen Interpretation von Kennzahlen sind jedem ausgewiesenen Treuhänder und Berater geläufig. Trotzdem erlauben wir uns, auf folgende Punkte hinzuweisen:

- Kein Zahlenvergleich innerhalb einer Branche ohne Konsultation der entsprechenden Detail-Tabelle!
- Vor jedem Vergleich die statistische Masse (Anzahl der Betriebe) der betreffenden Branche berücksichtigen!
- Vor jedem Vergleich allfällige Strukturveränderungen gegenüber den Vorjahren beachten (Vorjahresstatistiken beziehen)!
- Besondere Zurückhaltung ist bei jenen Branchen am Platz, deren Durchschnitt aus nur wenigen Betrieben errechnet werden konnte (unterdotierte Branchen).

Branchenreport Carrosseriegewerbe Publikation 2025

Kennzahlenerhebung auf Basis der Geschäftsdaten des Jahres 2023

Einleitung

carrosserie suisse hat 2024 erstmals eine Kennzahlenerhebung durchgeführt. In Zusammenarbeit mit der schweizerischen Gewerbestatistik wurden die Mitglieder von carrosserie suisse eingeladen, ihre Bilanz- und Erfolgsrechnungsdaten einzuliefern. Diese Datenerhebung zeigt nun erstmal ein Bild der Struktur von Bilanz, Erfolgs- und Mittelflussrechnung in unserer Branche und ermöglicht die Publikation von gefestigten, betriebswirtschaftlich relevanten Kennzahlen. Die Auswertung ist eine Gesamtschau auf die Finanzstruktur der Firmen in unserem Gewerbe, dient dem einzelnen Betrieb aber auch als Massstab zum Vergleich der eigenen Leistungen und für betriebsinterne Analysen.

Datenerhebungen entwickeln erst über die Zeit eine erhöhte Aussagekraft. Diese Zeitreihe müssen wir erst erarbeiten. Gegenwärtig stützen wir uns beim Datenumfang zudem auf den Standard der Gewerbestatistik ab. Die Erhebung von weiteren Kennzahlen kommt für uns in einem zweiten Schritt infrage. Dafür muss sich aber auch die Teilnehmerzahl erhöhen. So ist beispielsweise die angestrebte Aufschlüsselung der Ergebnisse auf die Teilbranchen Spenglerei/Lackiererei/Nutzfahrzeugbau mangels Meldungen aktuell nicht möglich.

Wichtige Unternehmenskennzahlen

Bei der Fülle der Daten, die eine Analyse liefert, ist es wichtig, die für die Beurteilung der Wirtschaftlichkeit relevanten Grössen zu kennen. Oft genügen wenige Kennzahlen, um die aktuelle Lage und die Entwicklung des Unternehmens zu beurteilen.

Wir ordnen die wichtigsten Unternehmenskennzahlen für Sie ein.

Das Wichtigste in Kürze

Diese drei Bereiche zeigen den Erfolg eines Unternehmens: Liquidität, Rentabilität und Substanz der Bilanz.

Unternehmenskennzahlen besitzen nur im historischen Vergleich oder im Branchenvergleich Aussagekraft. Letztere können wir Ihnen mit der vorliegenden Auswertung bieten. Auf die Entwicklung über die Zeit und die Feststellung der jährlichen Veränderungen können wir uns erst in ein paar Jahren abstützen.

Das sind die aussagestärksten Kennzahlen: Liquiditätsgrade, EBITDA-Marge, Eigenkapitalrendite, Anlagedeckungsgrade und Verschuldungsfaktor.

Es gibt zahlreiche Finanzkennzahlen. Doch welche Kennzahlen benötigen Unternehmende tatsächlich, um ihre Geschäftsentwicklung im Griff zu haben?

Grundsätzlich zeigen die folgenden drei Bereiche den Erfolg eines Unternehmens auf: Zahlungsfähigkeit, Wirtschaftlichkeit und Nachhaltigkeit – oder mit anderen Worten **Liquidität**, **Rentabilität** und **Solidität**.

Fristigkeiten der vorgenannten drei wichtigen Bereiche

Kurzfristig: Liquidität

Mittelfristig: Rentabilität

Langfristig: Solidität oder Substanz der Bilanz

Über diese Kennzahlen sollten Sie Bescheid wissen.

Liquidität

Unternehmenskennzahl #1: Liquidität

Die kurzfristige Liquidität steht für etwas Flüssiges, Dynamisches. Sie sollte über einen bestimmten Zeitraum in die Zukunft geplant und natürlich auch gesichert werden. Denn Liquiditätsprobleme sind der weitaus häufigste Grund für die Eskalation einer Firmenkrise. Trotzdem dienen Liquiditätskennzahlen bestenfalls als Indizien, die sich nur auf einen Stichtag beziehen. Für den Unternehmensalltag ist eine Liquiditätsplanung dennoch unerlässlich. Sie muss die gesamte Wertschöpfungskette berücksichtigen – von der Bestellung bis zum Zahlungseingang nach der Rechnungsstellung. Vereinfacht gilt: Je höher die Wertschöpfung, desto länger der Planungshorizont:

Bei produzierenden/gewerblichen Firmen beträgt der Horizont **mindestens sechs Monate**, da diese längerfristig planen müssen.

Mit einer Planung lassen sich auch instabile Phasen besser meistern.

Umsatzwachstum bindet zusätzliche Mittel. In Wachstumsphasen steigen die Debitorenforderungen und das Lager wächst, was Liquidität bindet. Dazu kommt, dass in solchen Phasen zusätzliche Mitarbeitende eingestellt werden, was wiederum zusätzliche Liquidität benötigt Ende Monat.

Wird der Effekt vom Wachstum unterschätzt, muss kurzfristig Liquidität beschafft werden: Etwa durch Strecken der Kreditorenrechnungen, Lagerabbau oder die Aufnahme von Fremdkapital.

Rentabilität

Unternehmenskennzahl #2: EBITDA im Verhältnis zum Umsatz

Eine **Mittel- oder Geldflussrechnung** zeigt, woher die flüssigen Mittel stammen (Cashflow, Finanzierung, Devestitionen) und wo, bzw. wie sie verwendet werden (Anlage- oder Umlaufvermögen, Dividendenausschüttungen etc.). So gelangen wir zur Wirtschaftlichkeit – der Rentabilität – eines Unternehmens.

Zur Berechnung der Rentabilität gibt es viele unterschiedliche Kennzahlen: Im Zentrum steht die Beziehung von Gewinn oder Cashflow eines Unternehmens zum Umsatz oder zum aufgewendeten Kapital. Das Verhältnis vom Betriebsgewinn vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen (EBITDA) zum Umsatz ist für die Bewertung der Rentabilität besonders aussagekräftig.

Rentabilität im Branchenvergleich

Wie hoch die EBITDA-Marge sein sollte, hängt stark von der Branche ab.

Bei produzierenden Betrieben werden **über 10 Prozent als gesund angesehen**. Handels- und Dienstleistungsbetriebe liegen wegen der geringeren Investitionsneigung tiefer. Für solche Unternehmen reicht eine Marge zwischen 3 und 6 Prozent aus.

Der Branchenreport Carrosserie zeigt einen **Mittelwert von 15%**.

Was ist der Unterschied zwischen EBIT und EBITDA?

EBIT (Earnings before Interest and Taxes): Gewinn ohne Berücksichtigung von Zinsen und Steuern

EBITDA (Earnings before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization): Gewinn ohne Berücksichtigung von Zinsen, Steuern, Abschreibungen und Amortisationen

Solidität

Unternehmenskennzahl #3: Bilanzstruktur

Das Fundament eines Unternehmens ist die Struktur der Bilanz, welche über Substanz und Solidität entscheidet. Je nach Branche sind hier unterschiedliche Vermögenswerte zentral.

Produzierende Betriebe: Für sie steht das Anlagevermögen im Zentrum. Langlebige Investitionsgüter sollten auch langfristig finanziert sein. Dabei müssen Eigenkapital und langfristiges Fremdkapital zwingend das Anlagevermögen decken. Im Idealfall sollten sie es sogar übersteigen, damit das Eigenkapital seinen Zweck als Reservepolster für allfällige Verluste erfüllen kann.

Deshalb empfiehlt sich ein Verhältnis von Eigenkapital und langfristigem Fremdkapital zum Anlagevermögen von ca. 120 Prozent.

Der Branchenreport Carrosserie zeigt einen **Mittelwert von 170.4%**.

Weiterer Indikator zur Beurteilung der KMU-Entwicklung: Produktivitätskennzahlen

Produktivitätskennzahlen sind nicht Finanzkennzahlen im engeren Sinn, geben aber trotzdem Aufschluss darüber, wie gut sich das eigene Unternehmen entwickelt. Je nach Betrieb und Kennzahl haben Unternehmerinnen und Unternehmer ein Gespür dafür, wie produktiv der Arbeitstag war. Je nach Branche beinhalten die Produktivitätskennzahlen unterschiedliche Messgrößen, die relevant sind in der Beurteilung. Drei Beispiele:

Arbeitsproduktivität: Drückt die Arbeitsleistung einer vergangenen Periode aus. Bei einem Carrosseriebetrieb beinhaltet das etwa verrechnete Stunden pro Beschäftigten.

Kapazitätsauslastung: Drückt die Auslastung von Mitarbeitenden und/oder Maschinen aus. Ein Unternehmen produziert im Idealfall so viele Produkte und Leistungen, dass sämtliche Mitarbeitende oder Maschinen ausgelastet sind.

Im vorliegenden Branchenreport wurden keine Produktivitätszahlen erhoben. Wir haben uns bewusst dafür entschieden, mit der Standarderhebung zu starten und je nach Entwicklung und Erfolg des Branchenreport weitere Erhebungsgrößen dazu zunehmen.

Wie werden Unternehmenskennzahlen gelesen?

Bei allen Berechnungen gilt es stets zu bedenken, dass, wie eingangs erwähnt, Kennzahlen für ein Unternehmen nur im historischen Vergleich oder im Branchenvergleich Aussagekraft besitzen. Dazu kommt, dass die Kennzahlenmessung einen kontinuierlichen Prozess darstellt. Der Trend der einzelnen Kennzahlen über die Zeit ist viel wichtiger als ein einmaliger Ausschlag.

Die wichtigsten Unternehmenskennzahlen

Liquiditätsgrade

Mit der Liquidität kann das Unternehmen seinen fälligen Verbindlichkeiten fristgerecht nachkommen. Es werden drei Liquiditätsgrade unterschieden, die kurzfristiges Fremdkapital dem Umlaufvermögen gegenüberstellen.

Liquiditätsgrad 1 – bezeichnet das Verhältnis von flüssigen Mitteln und Wertschriften zum kurzfristigen Fremdkapital. Richtwert: Zwischen 10% und 30%.

Der Branchenreport Carrosserie zeigt einen **Mittelwert von 141.3%.**

Liquiditätsgrad 2 – bezeichnet das Verhältnis von flüssigen Mitteln, Wertschriften und kurzfristigen Forderungen zum kurzfristigen Fremdkapital. Richtwert: Zwischen 100% und 120%.

Der Branchenreport Carrosserie zeigt einen **Mittelwert von 194%.**

Liquiditätsgrad 3 – bezeichnet das Verhältnis vom Umlaufvermögen (flüssige Mittel, Wertschriften, kurzfristige Forderungen, Warenlager) zum kurzfristigen Fremdkapital. Richtwert: Zwischen 150% und 200%.

Der Branchenreport Carrosserie zeigt einen **Mittelwert von 288.2%.**

EBITDA-Marge

Sie ist das Verhältnis von Betriebsgewinn vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte (EBITDA) zum Nettoumsatz. Die Marge zeigt, ob nachhaltig investiert, das Eigen- und das Fremdkapital verzinst, das Eigenkapital weiter gestärkt und/oder ein Gewinn ausgeschüttet werden kann.

Eigenkapitalrendite

Der Reingewinn im Verhältnis zum durchschnittlichen Eigenkapital weist auf die Rendite des eingesetzten Kapitals hin und zeigt die Attraktivität für Investoren.

Anlagedeckungsgrade

Es werden zwei Deckungsgrade unterschieden.

Anlagedeckungsgrad 1: Verhältnis von Eigenkapital zum Anlagevermögen

Anlagedeckungsgrad 2: Verhältnis von Eigenkapital und langfristigem Fremdkapital zum Anlagevermögen

Die Regel: Das Anlagevermögen sollte mit Eigen- und/oder Fremdkapital gedeckt sein.

Verschuldungsfaktor

Der Verschuldungsfaktor misst das Verhältnis von Verschuldung zu Cashflow (entspricht grob gesagt dem EBITDA) und zeigt, wie viele Jahre es dauert, bis die Schulden aus dem Cashflow zurückgezahlt werden können.

Je nach Finanzierung (Liegenschaft, Warenlager, Maschinen und so weiter) sollte der Faktor unter fünf Jahren liegen.
--